

WSG TIROL GMBH

# Sponsoring & Partner Manager (m/w/d)

*Schwerpunkt: Strategischer Partnerschaftsaufbau & Netzwerkentwicklung*



Arbeitsort: Wattens, Tirol

Beschäftigungsausmaß: Vollzeit

Eintritt: ab sofort bzw. nach Vereinbarung

Bereich: Sponsoring / Partnermanagement

## Über die WSG Tirol

Die WSG Tirol GmbH ist tief im österreichischen Bundesliga-Fußball verwurzelt. Als familiär geführter Klub verbinden wir sportliche Leidenschaft mit professionellem und modernem Management. Partnerschaftlichkeit, Authentizität und der gemeinsame Erfolg stehen bei uns im Mittelpunkt. Im Zuge unserer strategischen Weiterentwicklung und der laufenden Stadionadaptierung in Wattens möchten wir unser Team im Bereich Partnermanagement nachhaltig verstärken. Dafür suchen wir eine Persönlichkeit, die mit Begeisterung Brücken zwischen Wirtschaft und Spitzensport baut.

## Ihre Aufgaben – Beziehungsgestalter & Impulsgeber

Wir setzen bei der WSG Tirol auf den Aufbau werthaltiger und langfristiger Beziehungen auf Augenhöhe:

- **Aktive Netzwerk- & Partnerentwicklung:** Identifikation und Erstansprache potenzieller Sponsoringpartner (regional, national und international), um gemeinsam neue Synergien zu schaffen.
- **Begleitung der Customer Journey:** Gestaltung eines wertschätzenden und professionellen Prozesses von der ersten Kontaktaufnahme über die Konzeptvorstellung bis hin zur langfristigen Bindung an den Verein.
- **Konzeption maßgeschneiderter Mehrwerte:** Kreative Mitentwicklung individueller Sponsoring- und Werbepakete, die exakt auf die Marketing- und Unternehmensziele der Partner abgestimmt sind.
- **Vertragsgestaltung & Abschluss:** Eigenverantwortliche Führung von partnerschaftlichen Verhandlungen und Ausarbeitung von Sponsoringverträgen in enger Abstimmung mit der Geschäftsführung.

- **Repräsentation im Business-Netzwerk:** Begeisterte Vertretung der WSG Tirol bei Heimspielen, Netzwerk-Veranstaltungen und B2B-Terminen, um den Verein als attraktive Plattform für Kooperationen zu positionieren.

## Ihr Profil – Beziehungsstark & Begeisterungsfähig

- **Erfahrung & Kompetenz:** Mehrjährige fundierte Erfahrung im Vertrieb, Partnermanagement oder im B2B-Umfeld (idealerweise im Sport-, Medien- oder Agenturbereich).
- **Mentalität:** Sie verstehen Vertrieb nicht als reines „Verkaufen“, sondern als das Schaffen von Win-Win-Situationen. Sie zeichnen sich durch Empathie, Verhandlungsgeschick u. Begeisterungsfähigkeit aus.
- **Netzwerk:** Ein bestehendes Business-Netzwerk in der Tiroler bzw. österreichischen Wirtschaft ist ein klares Plus, aber kein Muss – wichtiger ist Ihre Freude daran, neue Kontakte zu knüpfen.
- **Verbindung zum Sport:** Eine hohe Affinität zum Fußball bzw. Sport und eine starke Identifikation mit den bodenständigen, familiären Werten der WSG Tirol.
- **Arbeitsweise:** Strukturierte, eigenverantwortliche Arbeitsweise gepaart mit sicherem Auftreten und einer gesunden Portion Proaktivität.
- **Formale Kriterien:** Sicherer Umgang mit MS Office (insb. PowerPoint zur Erstellung überzeugender Partner-Präsentationen), Führerschein Klasse B und Reisebereitschaft innerhalb der Region.

## Unser Angebot – Ein Spielfeld für Ihre Ideen

- **Dynamisches Umfeld:** Eine abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Position in der emotionalen Welt des Bundesliga-Fußballs.
- **Echter Gestaltungsspielraum:** Die Möglichkeit, den wirtschaftlichen Wachstumskurs eines traditionsreichen Vereins aktiv mitzugestalten und eigene Ideen für innovative Partnerschaften einzubringen.
- **Attraktive Rahmenbedingungen:** Ein faires Vergütungsmodell aus einem sicheren Fixum und einer leistungsorientierten Erfolgsbeteiligung, die Ihre Erfolge beim Beziehungsaufbau direkt honoriert.
- **Kultur:** Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und ein hochmotiviertes, familiäres Team, das sich gegenseitig unterstützt.

**Vergütung:** Für diese Position bieten wir ein Grundgehalt in Höhe von **EUR 2.500,- brutto pro Monat** (Vollzeit, 14x jährlich) mit der klaren Bereitschaft zur Überzahlung bei entsprechender Qualifikation und Erfahrung, zuzüglich eines attraktiven, erfolgsabhängigen Provisionsmodells.

## Bereit, gemeinsam mit uns durchzustarten?

Senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung (Anschreiben, Lebenslauf, Referenzen) unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an:

[jobs@wsg-fussball.at](mailto:jobs@wsg-fussball.at)